

人材育成プログラムサービス「定額制セミナー BIZ SCHOOL」を提供開始 ビジネスで役立つ知識を手軽に学べる“月額固定受け放題プラン”

キャノンマーケティングジャングループのエディフィストラーニング株式会社（本社：東京都千代田区、社長：青木 和雄、以下エディフィストラーニング）は、中堅・中小規模企業を主な対象に、月額固定で教育セミナー受け放題の人材育成プログラムサービス「定額制セミナー BIZ SCHOOL（ビズスクール）」を2016年11月1日より提供開始します。



定額制セミナー
BIZ SCHOOL

企業ではビジネスのグローバル化や少子高齢化による労働力人口の減少、急速な業務のIT化といった環境のなかで、どのような人材が必要とされ、どのような組織体制を構築するかといった点が重視されるようになってきています。これにより、経営戦略と連携した教育プログラムの取り組みが必要とされ、教育が企業の利益に貢献できる投資対象に変化しつつあります。こうした状況のなか、中堅・中小規模企業における人材の育成や定着に関しては限界があり、とりわけ「指導・育成を行う人材の不足」が顕著になっています。

エディフィストラーニングは、中堅・中小規模企業のこうした課題を解決するため、このたび人材育成プログラムサービス「定額制セミナー BIZ SCHOOL」の提供を開始します。新サービス「定額制セミナー BIZ SCHOOL」は、月額固定で教育セミナー（集合型セミナー）受け放題のサービスで、各講座いずれも1講座3時間のセミナーで構成されており、さまざまなビジネス基礎知識を学ぶことができます。

提供されるセミナーは、新人・若手、中堅社員、マネージャーといった年次のレンジで分類されています。また、ビジネス・ヒューマン系、マネジメント系、IT系、営業系、マーケティング系といったセミナーカテゴリーでも分類されており選択が容易になっています。

セミナーの内容は、IoT、クラウド、FintechのようなITの最新技術動向や、デザイン思考、メンタルマネジメントといった今話題となっている題材のほか、Facebook、SEO対策のようなマーケティング知識が身に付くセミナーを準備し、多様なニーズに対応しています。今後は、お客さまからの要望や時代にあったテーマを随時追加していく予定です。

エディフィストラーニングは企業の人材育成ニーズに応えるため、これまで人材・組織活性化や生産性向上に向けた「人材育成設計支援」や「課題発見支援」、研修選択のガイドとなる「研修ロードマップ作成支援」、「解決支援（研修の実施）」、「業務定着支援」、「研修運営支援」など幅広いサービスを展開してきました。論理思考や思考フレームワークなど、長年にわたる指導ノウハウを蓄積しており、新サービスはこれらの実績を生かして受講者の効果的な生産性向上を目指します。

新サービス「定額制セミナー BIZ SCHOOL」は、キヤノンマーケティングジャパングループのキヤノンシステムアンドサポート株式会社と連携して販売・サポートを展開していきます。エディフィストラainingは新サービス「定額制セミナー BIZ SCHOOL」を拡販し、2018年に売上高2億円を目指します。

●報道関係者のお問い合わせ先：

エディフィストラining株式会社 広報担当 03-3282-1311（代表）

●一般の方のお問い合わせ先：

エディフィストラining株式会社 定額制セミナー BIZ SCHOOL 担当 03-3282-1311（代表）

●ホームページ：<https://www.edifist.co.jp/>

< 「定額制セミナー BIZ SCHOOL」セミナー（入会金・月会費） >

<https://www.edifist.co.jp/bizschool/>

従業員数	～49名	50名～99名	100名～199名	200名～300名
入会金	通常価格 100,000 円 ※キャンペーン価格 50,000 円（2016年12月末まで）			
月会費	25,000 円	35,000 円	50,000 円	70,000 円

< 「定額制セミナー BIZ SCHOOL」セミナー（予定セミナー一覧：一部抜粋） >

<https://www.edifist.co.jp/bizschool/>

対象	カテゴリ	セミナー名
新人・若手	IT	“業務で使える” Excel の関数
		“Excel で見える化” ～グラフや図解機能を学ぼう
		プロジェクトマネジメント入門（PMBOK 入門）
	ビジネス ・ ヒューマン	“新人若手” の図解思考
		“新人・若手” のビジネス文書（社内編）
		“新人・若手” のビジネス文書（社外編）
		すぐ役立つ“プレゼンテーション”
中堅	IT	Windows10 の基本操作
		IT 最新技術動向（ビッグデータ/IoT 編）
		IT 最新技術動向（Fintech 編）
		IT 最新技術動向（クラウド/アジャイル編）
	営業	“中堅社員” の営業案件創出の「コツ」
		“中堅社員” の提案書の「コツ」
		“中堅社員” の営業プレゼンの「コツ」
	ビジネス ・ ヒューマン	“デザイン思考” とは？
		“中堅社員” のリーダーシップ
	マーケティング	役に立つ“負けない” マーケティング実践
	マネジメント	“中堅社員” のバランススコアカードの進め方
		プロジェクトマネジメント “WBS の作り方”
SNS ビジネス活用セミナー（Facebook 編）		
マネージャー	ビジネス ・ ヒューマン	“管理職（マネージャー）” の「褒め方」「叱り方」
		“管理職（マネージャー）” のハラスメント対応術
	マネジメント	“管理職（マネージャー）” のメンタルマネジメント
		“管理職（マネージャー）” 安全配慮義務違反